

**ANALISIS SISTEM PENGENDALIAN INTERN ATAS PENJUALAN
KREDIT PADA PT. PRABU ABDIWIJAYA SRIWIJAYA
PALEMBANG**

SKRIPSI



Nama : Yopita Sari Sunarto
NIM : 22 2012 222

**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PALEMBANG
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
2018**

**ANALISIS SISTEM PENGENDALIAN INTERN ATAS PENJUALAN
KREDIT PADA PT. PRABU ABDIWIJAYA SRIWIJAYA
PALEMBANG**

SKRIPSI

**Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan
Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi**



Nama : Yopita Sari Sunarto

NIM : 22 2012 222

**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PALEMBANG
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
2018**

PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini.

Nama : Yopita Sari Sunarto

Nim : 22 2012 222

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Program Studi : Akuntansi

Menyatakan bahwa skripsi ini telah ditulis sendiri dengan sungguh-sungguh dan tidak ada bagian yang merupakan penjiplaan karya orang lain. Apabila dikemukakan hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan skripsi dan segala konsekuensinya.

Palembang, April 2018
Penulis

Yopita Sari Sunarto

Fakultas Ekonomi Dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah
Palembang

TANDA PENGESAHAN SKRIPSI

Judul : Analisis Sistem Pengendalian Atas Penjualan Kredit Pada
PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang
Nama : Yopita Sari Sunarto
NIM : 22 2012 222
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Program Studi : Akuntansi
Mata Kuliah Pokok : Sistem Informasi Akuntansi

Diterima dan Disahkan
Pada Tanggal

Pembimbing I

af

Betri Sirajudin, S.E., Ak., M.Si. CA
NIDN/NBM : 0216106092/944806

Pembimbing II

Muhammad Fahmi, S.E., M.Si
NIDN/NBM : 0029117801

Mengetahui,
Dekan

Ub. Ketua Program Studi Akuntansi



Betri Sirajudin, S.E., Ak., M.Si. CA
NIDN/NBM : 0216106092/944806

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Motto :

“ Jika Kamu Menetapkan Tujuan Kamu Yang Begitu Tinggi dari Hati yang paling dalam dan Itu Gagal, Bersabarlah Suatu saat Kamu Akan Mendapatkan Kesuksesan Lain ”.

(Yopita Sari)

Dengan Izin-Mu dan dengan Rahmat-Mu
yaa Allah Skripsi ini kupersembahkan kepada:

- ❖ Ayah ku (Sunarto), Ibu ku (Yunani Burlian), yang telah ikhlas mendidik, membesarkan, memberikan motivasi, dan mendo'akan dalam mewujudkan cita – cita Ku, serta selalu menjadi penyemangat dihari- hari Ku.
- ❖ Saudara-saudara Ku, (Desi Kartika Sunarto), (Meilani Rizky Sunarto), (Toni Kurniawan), dan (Juliarto Sampurna).
- ❖ Seseorang yang ada di Hatiku
- ❖ Pembimbing Akademik dan Skripsi
- ❖ Almamater



PRAKATA

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Puji syukur Alhamdulillah penulis panjatkan kehadiran Allah SWT Yang Maha Mendengar lagi Maha Melihat dan atas segala limpahan rahmat, karunia, taufik serta hidayah-Nya, penyusunan skripsi yang berjudul “Analisi Perbandingan Perhitungan Pemotongan PPh Pasal 21 Berdasarkan Undang-Undang Pajak No.36 Tahun 2008 Pada PT.Hersa Sukses Mandiri”, telah selesai sesuai dengan waktu yang telah direncanakan. Skripsi ini di susun untuk memenuhi salah satu persyaratan memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Program Strata Satu Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palembang.

Shalawat beriring salam tak lupa senantiasa kita panjatkan untuk junjungan kita Nabi besar Nabi Muhammad SAW beserta Rasullah SAW, keluarga dan sahabat-sahabat beliau yang senantiasa menjunjung tinggi nilai- nilai Islam yang banyak menjadi suritauladan dan banyak telah mengibarkan panji-panji kebenaran dari masa lampau hingga sekarang.

Penulis menyadari bahwa dalam proses penulisan skripsi ini masih banyak mengalami kendala, namun berkat bantuan dan bimbingan, kerja sama dari berbagai pihak dan berkah dari Allah SWT sehingga kendala-kendala yang dihadapi serta berusaha semaksimal mungkin untuk memberikan yang terbaik sehingga kendala-kendala tersebut bisa dapat diatasi.

Untuk itu penulis menyampaikan ucapan terima kasih dan mendedikasikan skripsi ini kepada keluarga tercinta khususnya kepada kedua orang tua penulis, Ayahanda tercinta Sahrin Romadhon dan Ibunda tersayang Ida Royani yang tak henti-hentinya mendoakan, memberikan motivasi, semangat, nasihat serta kasih sayang yang sedemikian tulus. Dan juga kepada semua saudara-saudaraku sekaligus inspirasi dalam hidup saya terima kasih karena telah memberikan perhatian, kasih sayang, inspirasi, berbagai canda tawa serta selau memberikan dukungan kepada penulis dalam menyusun dan menyelesaikan skripsi ini. Tidak lupa pula penulis ucapkan terima kasih kepada Bapak Betri Sirajudin, S.E.,M. Fahmi,S.E.,M.Si yang telah dengan sabar, tekun, tulus dan ikhlas meluangkan waktu, tenaga dan pikiran memberikan bimbingan, motivasi, arahan, dan saran-saran yang membangun dan sangat berharga kepada penulis selama menyusun skripsi. Selain itu disampaikan juga ucapan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah mengizinkan, membantu penulis dalam menyelesaikan studi di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palembang, yaitu kepada:

1. Bapak Dr. Abid Djazuli, SE,MM., selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Palembang .
2. Bapak Drs. Fauzi Ridwan, M.M., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palembang.
3. Bapak Betri Sirajuddin, S.E.,M.Si.,Ak.,CA dan Bapak Mizan, S.E.,M.Si.,Ak.,CA selaku ketua program studi dan sekretaris program studi Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palembang.

4. Bpk Rendra Bakti, S.E., M.Si selaku Pembimbing Akademik.
5. Seluruh Staf Administrasi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palembang.
6. Bapak H. M. Yusuf Siregar, S.E., M.M selaku pimpinan seksi pendaftaran, pendataan, penetapan Dinas Pendapatan, Pengelolaan Keuangan dan Aset Daerah Kabupaten Banyuasin yang membantu dalam memberikan data untuk penyelesaian skripsi ini.
7. Semua pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu, penulis mengucapkan banyak-banyak terima kasih, kepada semua pihak yang telah membantu, serta do'a yang telah diberikan semoga amal ibadah kalian semua mendapat balasan dari-Nya.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan, maka saran dan kritik yang konstruktif dari semua pihak sangat diharapkan demi penyempurnaan selanjutnya.

Akhirnya hanya kepada Allah SWT kita kembalikan semua urusan dan semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak, khususnya bagi penulis dan para pembaca pada umumnya, semoga Allah SWT meridhoi dan dicatat sebagai ibadah disisi-Nya, Aamiin.

Wasalamu'alaikum warahmatullah wabarakatuh

Palembang,

Penulis

Yopita Sari Sunarto

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL DEPAN	
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	ii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI	iii
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN	iv
HALAMAN PRAKATA	v
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
ABSTRAK	xv
ABSTRACT	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah.....	7
C. Tujuan Penelitian	7
D. Manfaat Penelitian	7
BAB II KAJIAN PUSTAKA	8
A. Penelitian Sebelumnya.....	8

B. Landasan Teori.....	10
1. Sistem.....	10
a. Pengertian Sistem.....	11
b. Unsur-unsur sistem.....	11
c. Macam-macam Sisten	11
2. Pengendalian Intern.....	12
a. Pengertian Pengendalian Intern.....	12
b. Tujuan Pengendalian Intern.....	14
c. Unsur Pengendalian Intern.....	16
d. Keterbatasan Pengendalian Intern.....	17
3. Penjualan.....	19
a. Pengertian Penjualan.....	19
b. Jenis-jenis Penjualan	19
c. Sistem transaksi Penjualan.....	20
c. Klasifikasi Penjualan.....	21
BAB III METODE PENELITIAN	30
A. Jenis penelitian.....	31
B. Lokasi Penelitian.....	31
C. Operasionalisasi Variabel	31
D. Data yang Digunakan.....	31
E. Metode Pengumpulan Data	32
F. Analisis Data dan Teknik Analisis.....	33

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	41
A. Hasil Penelitian.....	41
1. Sejarah Singkat PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang.....	35
2. Visi dan Misi PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang	36
3. Stuktur Organisasi, Tugas Pokok dan Fungsi	38
a. Struktur Organisasi.....	41
b. Tugas dan Fungsi.....	41
B. Pembahasan.....	48
1. Pembahasan hasil penelitian	48
a. Analisis terhadap struktur organisasi.....	48
b. Analisis terhadap sistem wewenang.....	50
c. Analisi terhadap Praktik yang sehat.....	53
d. Analisis terhadap karyawan.....	55
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	58
A. Kesimpulan.....	58
B. Saran	59

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN-LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel I. 1 Pertumbuhan penjualan PT. Prabu Abdiwijaya.....	4
Tabel II. 2 Perbedaan dan Persamaan penelitian.....	9
Tabel III. 3 Operasionalisasi Variabel	31
Tabel IV. 4 Pertumbuhan penjualan PT. Prabu Abdiwijaya.....	45

DAFTAR GAMBAR

Gambar IV.1	Bagan Struktur Organisasi PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang.....	41
-------------	--	----

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Jadwal Pelaksanaan Bimbingan Skripsi
- Lampiran 2 Surat Keterangan Selesai Melakukan Penelitian
- Lampiran 3 Kartu Aktivitas Bimbingan Skripsi
- Lampiran 4 Sertifikat Hapalan Surat – Surat Pendek Juz Amma
- Lampiran 5 Piagam KKN (Kuliah Kerja Nyata)
- Lampiran 6 Sertifikat TOEFL
- Lampiran 7 Biodata Penulis

ABSTRAK

Yopita Sari Sunarto/222012222/Analisis sistem pengendalian intern atas penjualan kredit pada Pt prabu abdiwijaya Sriwijaya Palembang

Rumusan masalah dalam penelitian ini adalah Bagaimanakah Analisis Sistem Pengendalian Intern atas Penjualan Kredit. Tujuannya untuk mengetahui Analisis Sistem Pengendalian Intern atas Penjualan Kredit.

Penelitian ini dilakukan di PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang. Penelitian ini termasuk penelitian Deskriptif. Ada satu variabel dalam penelitian ini yaitu Sistem Pengendalian Intern atas Penjualan Kredit, terdapat empat indikator yaitu Struktur Organisasi, Sistem wewenang dan prosedur pencatatan, Praktik yang sehat, Karyawan yang mutunya sesuai dengan tanggung jawabnya.. Data yang digunakan adalah data Sekunder. Teknik pengumpulan data adalah Dokumentasi. Analisis data yang digunakan adalah analisis Kualitatif.

Hasil yang didapatkan dalam penelitian ini, masih belum optimalnya penjualan keju prociz di setiap bulannya.

Kata Kunci : Sistem Pengendalian Intern pada Penjualan Kredit dapat Menyebabkan Kerugian pada Perusahaan

ABSTRACT

Yopita Sari Sunarto / 222012222 / Analysis of intren control system on credit sales at Pt prabu abdiwijaya Sriwijaya Palembang

The formulation of the problem in this study is how the Internal Control System Analysis of Credit Sales. The purpose is to know the Internal Control System Analysis of Credit Sales.

ABSTRACT This research was conducted at PT Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang. This research includes Descriptive research. There is one variable in this research that is Internal Control System on Credit Sales, there are four indicators namely Organizational Structure, Authority system and record procedure, Healthy Practices, Employees with quality in accordance with the responsibility .. The data used is secondary data. The technique of data collection is Documentation. Data analysis used is Qualitative analysis.

The results obtained in this study, is still not optimal sales of prociz cheese in every month.

Keywords: Internal Control System on Credit Sales Can Cause Indemnification on the Company

BAB 1

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Pada dasarnya didalam suatu perusahaan diperlukan struktur organisasi untuk menunjang tujuan yang di harapkan. Apalagi dalam era globalisasi seperti sekarang ini persaingan antar perusahaan-perusahaan baik kecil, menengah maupun besar sangat ketat. Maka diperlukanlah mekanisme untuk mengendalikan operasional perusahaan dengan tujuan untuk menghadapi persaingan yang ada. Pendapatan yang di dapat oleh perusahaan surat kabar yaitu berasal dari penjualan. Penjualan dapat dilakukan secara tunai maupun kredit. Penjualan secara kredit dapat menimbulkan piutang bagi perusahaan sehingga pengelolaan piutang ini sangat penting bagi perusahaan dalam alur masuknya kas yang merupakan salah satu sumber dana perusahaan. Penjualan memiliki peran yang sangat penting bagi perusahaan karena dari aktivitas penjualan tersebut perusahaan memperoleh biaya demi kelangsungan hidup perusahaan itu sendiri. Tanpa di imbangi dengan penagihan piutang dan penerimaan kas penjualan tidak akan semaksimal yang di harapkan perusahaan. Oleh karena itu manajemen perusahaan membutuhkan sistem akuntansi yang sangat berkaitan erat dengan pengendalian internal untuk ketiga peranan penting tersebut agar berjalan lebih efisien dan lebih efektif lagi demi mencapai tujuan perusahaan.

Seiring dengan pertumbuhan industri yang mulai bangkit kembali di Indonesia, kegiatan produksi makanan mulai meningkat kembali. Perusahaan-perusahaan dari dalam dan luar negeri yang menanamkan modal di Indonesia membangun sarana-sarana industri. Untuk membangun sarana industri makanan yang pada umumnya berkualitas dan bergizi tinggi, salah satu jenis makanannya adalah keju. Dalam melakukan perencanaan dan pengendalian kualitas pada setiap pekerjaan diharapkan kesalahan dapat dikurangi dan didapatkan produk akhir yang berkualitas baik memenuhi persyaratan yang ditetapkan oleh pelanggan dan standar yang berlaku.

Suatu sistem yang sudah dijalankan tersebut tentu tidak selalu berjalan dengan lancar, ada kalanya sistem tersebut juga terdapat kelemahan dan mengalami permasalahan mengenai informasi dari sistem tersebut yang dibutuhkan oleh perusahaan. Lemahnya pengendalian intern akan memberikan peluang bagi pihak yang tidak bertanggung jawab untuk melakukan tindakan kecurangan yang pada akhirnya akan sangat merugikan perusahaan. Untuk itu diperlukan pengendalian intern yang memadai. Pengendalian intern yang memadai harus didukung oleh adanya komponen-komponen pengendalian yang meliputi: lingkungan pengendalian, aktivitas pengendalian, penilaian risiko, informasi dan komunikasi, dan pengawasan. Semua hal tersebut akan mendukung tercapainya tujuan pengendalian intern. Ikatan Akuntan Indonesia (2002: 319) pengendalian internal adalah suatu proses yang dijalankan oleh dewan komisaris, manajemen, dan personal entitas yang didesain untuk memberikan keyakinan memadai tentang pencapaian tiga golongan berikut ini.

(a). Keandalan pelaporan keuangan,(b). Efektifitas dan efesiensi operasi,(c). Kepatuhan terhadap hukum dan peraturan yang berlaku.

Penjualan merupakan salah satu pendapatan yang terbesar dari suatu perusahaan dagang. Siklus pendapatan terdiri dari transaksi penjualan barang maupun jasa, baik secara kredit ataupun tunai, retur penjualan, pencadangan kerugian piutang dan penghapusan piutang. Dalam transaksi penjualan kredit jika order dari pelanggan sudah dipenuhi dengan pengiriman barang untuk jangka waktu tertentu perusahaan memiliki piutang maka dilakukan dalam sistem penjualan kredit. Penjualan Menurut Mulyadi (202: 2010), kegiatan penjualan terdiri dari transaksi penjualan barang atau jasa, baik secara kredit maupun secara tunai. Dalam transaksi penjualan kredit, jika order dari pelanggan telah dipenuhi dengan pengiriman barang atau penyerahan jasa, untuk jangka waktu tertentu perusahaan memiliki piutang kepada pelanggannya. Kegiatan penjualan kredit ini ditangani oleh perusahaan kepada pembeli jika perusahaan telah menerima kas dari pembeli. Kegiatan penjualan secara tunai ini ditangani oleh perusahaan melalui sistem penjualan tunai.

Industri keju di Indonesia sekarang cukup baik, karena diproses secara tradisional (manual). Para produksi keju tidak pernah kesulitan memasarkan keju produksi mereka, sebab permintaan (pesanan), selalu lebih tinggi dari produksi mereka. Pasar keju di Indonesia sebenarnya justru lebih besar dibanding dengan mentega. Sebab industri roti dan kue skala rumah tangga, memerlukan keju dalam volume lebih besar dibanding kebutuhan mentega mereka.

PT. Prabu Abdiwijaya Palembang merupakan salah satu perusahaan yang bergerak dibidang distributor kebutuhan rumah tangga yang efisien dan modern dalam berbagai aspek penjualannya, guna mencapai tujuan menjadi distributor kebutuhan rumah tangga yang berkelas sehingga daya beli masyarakat terus meningkat seiring makin maraknya distributor yang ada. Salah satunya kebutuhan rumah tangga yang dijual PT. Prabu Abdiwijaya Palembang adalah keju dari berbagai merk seperti: prochiz. Dimana dalam kegiatan manajemennya tidak luput dari kepegawaian yang ada dalam perusahaan. Tujuan penelitian ini adalah untuk menganalisis sistem pengendalian Intern atas penjualan Kredit. Berikut data penjualan yang mengalami fluktuasi dalam penjualannya selama tahun 2016.

Tabel I.1
Pertumbuhan Penjualan
PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang
Tahun 2016

No	Bulan	Keterangan	Persediaan gudang	Jumlah Penjualan	Sisa Persediaan Barang
1	Januari	Keju Prociz	980.499	971.695	8.804
2	Februari	Keju Prociz	1.144.371	1.133.928	10.443
3	Maret	Keju Prociz	1.307.806	1.296.729	11.077
4	April	Keju Prociz	1.109.674	1.087.481	22.193
5	Mei	Keju Prociz	1.879.858	1.844.261	35.597
6	Juni	Keju Prociz	1.311.072	1.298.961	12.111
7	Juli	Keju Prociz	814.292	807.150	7.142
8	Agustus	Keju Prociz	1.169.324	1.158.631	10.693
9	September	Keju Prociz	1.305.419	1.292.414	13.005
10	Oktober	Keju Prociz	1.305.292	1.293.260	12.032
11	November	Keju Prociz	1.010.521	1.002.416	8.105

Sumber: *PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang, 2018*

Berdasarkan Tabel 1.1 di atas, permasalahan yang muncul pada perusahaan ini yaitu terjadinya fluktuasi pada penjualan keju Prociz di setiap bulannya. Hal ini dapat dilihat bahwa penjualan keju pada PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang sering mengalami naik turunnya akan realisasi pada pencapaian target yang ditetapkan oleh perusahaan dan nilai penjualan mengalami penurunan.

Dari uraian diatas dapat dilihat bahwa pentingnya sistem pengendalian intern atas penjualan kredit yang baik dalam suatu perusahaan karena tujuan utama sistem pengendalian intern yaitu untuk menjaga kekayaan organisasi perusahaan, mengecek ketelitian dan keandalan data akuntansi, mendorong efisiensi, dan mendorong dipatuhinya kebijakan manajemen perusahaan. Maka dari itu peneliti tertarik melakukan penelitian dengan judul "**Analisis Sistem Pengendalian Intern atas Penjualan Kredit Pada PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang.**"

B. Rumusan Masalah

Berdasarkan uraian latar belakang, maka rumusan masalah dalam penelitian ini adalah. Bagaimanakah Analisis Sistem Pengendalian Intern Atas Penjualan Kredit pada PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang?

C. Tujuan Penelitian

Berdasarkan rumusan masalah diatas, maka Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui Analisis Sistem Pengendalian Intern Atas Penjualan Kredit pada PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang.

D. Manfaat Penelitian

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan manfaat untuk pihak-pihak sebagai berikut:

1. Bagi Penulis

Dapat menambah pengetahuan dan wawasan mengenai Analisis Sistem Pengendalian Intern Atas Penjualan Kredit pada PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang.

2. Bagi PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya

Dengan adanya penelitian ini diharapkan dapat memberikan informasi yang memungkinkan perusahaan mengenai Analisis pengendalian intern atas penjualan kredit pada PT. Prabu Abdiwijaya Sriwijaya Palembang

3. Bagi Almamater

Hasil penelitian ini diharapkan dapat menambah pustaka bagi almamater dan dapat menjadi referensi dan informasi bagi pihak-pihak yang ingin mengadakan penelitian lebih lanjut.

DAFTAR PUSTAKA

- Carl S. Warren dkk. (2005). *Prinsip-prinsip Akuntansi*. Edisi Keduapuluh. Jilid Satu. Jakarta: Erlangga.
- Diana, A & Setiawati, L. (2011). *Sistem Informasi Akuntansi*. Yogyakarta: Andi Publisher.
- La Midjan (2009). *Sistem Informasi Akuntansi 1 (Pendekatan Sistem, Pratika, Penyusunan, Metode dan Prosedur)*. Edisi 6. Jakarta: Gramedia Pustaka Utama.
- Mulyadi. (2010). *Sistem Akuntansi*. Yogyakarta: Salemba Empat.
- Romney dan Steinbert. (2006). *Accounting Information System*. Buku Dua Edisi Sembilan. Jakarta: Salemba Empat.
- Sugiyono. (2012). *Metode Penelitian Bisnis*. Bandung: Alfabeta CV.
- Soemarso. (2009). *Pengantar Akuntansi*. Buku Dua. Edisi Kelima. Jakarta: Salemba Empat.
- Mulyadi. (2010). *Sistem Akuntansi*. Yogyakarta: Salemba Empat.
- Sugiyono. (2012). *Metode Penelitian Bisnis*. Bandung: Alfabeta CV.
- Romney dan Steinbert. (2006). *Accounting Information System*. Buku Dua Edisi Sembilan. Jakarta: Salemba Empat.
- Sugiyono. (2012). *Metode Penelitian Bisnis*. Bandung: Alfabeta CV.
- Soemarso. (2009). *Pengantar Akuntansi*. Buku Dua. Edisi Kelima. Jakarta: Salemba Empat.